



## 铠易安集团项目介绍

---

铠易安集团-市场部

# 目录

---

- 1 / 铠易安集团介绍
- 2 / 铠易安市场模式
- 3 / 铠易安商业计划与融资

## 铠易安集团介绍

铠易安自愈合轮胎是江苏铠易安轮胎科技有限公司的主要产品之一。

公司在上海成立了铠易安轮胎安全研发（实验）中心，引进国际先进的轮胎安全升级技术和生产设备，自主研发轮胎安全升级技术。通过对高分子复合材料的改良，不仅提升了轮胎产品的自愈合能力，而且改善了产品的舒适性、操控性和制动性，极大的降低胎噪，被誉为安全轮胎中的“金刚狼”。目前，铠易安无极自愈合安全轮胎已通过了国家机动车产品质量监督检验中心和公安部安全与警用电子产品质量检测中心的认证，并先后获得国际发明专利、国家CCC认证、欧盟REACH法规认证等。

## 铠易安集团介绍

---

公司始终致力于为全球汽车用户提供更为安全的轮胎产品，以平安用户的驾驶旅程为使命，坚持以质量为核心，以技术为中心，以安全为重心，努力提供更放心的产品质量、更优的性能体验、更好的轮胎管家服务、更完善的物流配送体系。

## 铠易安集团介绍

---

铠易安集团的成立：凭借着过硬的轮胎产业，验证了实体销售行业的需求，通过不断努力，铠易安防爆安全轮胎在中国军工产业奠定了良好的国防力量，防爆防扎安全，生命财产，在铠易安轮胎的防护下不仅给予国防力量带来了奠基石般的防护。2015年通过国家安全认证，国家专利认证，国家保险认证，国家公安系统认证，国家消防认证，等诸多认证，，，面向全国市场，展示企业雄风，铠易安打造以扎不破轮胎产业为主；明天拥有铠易安轮胎家庭的保障，生命的保障，在拥有铠易安轮胎的强大实力基础的服务下铠易安轮胎邀请你验证奇迹；

铠易安轮胎使命：造福于社会，帮助更多的人，成为民族自主品牌。

## 铠易安—扎不破的轮胎

---

### 1， 安全性：

比普通轮胎更防扎，防刺，防爆，降低轮胎爆胎危险，保障行车安全,生命安全；

### 2， 舒适性：

高分子复合材料具有优异的消声作用，减轻了车辆行驶中的震动和噪音，从而提升了操控性和舒适性；

### 3， 高效性：

在行驶过程中遇到意外，可以不用补胎，换胎，节约行驶时间，提高行车效率；

# 铠易安—质量资质

## 公安部质量检测报告



## PICC财产保险



## 营业执照

(副本)

统一社会信用代码 91320506MA1MCCD2P (2/2)

名称 江苏铠易安轮胎科技有限公司  
 类型 有限责任公司  
 住所 苏州市南环东路10号1幢101室(301室)  
 法定代表人 吕达宏  
 注册资本 1000万元整  
 成立日期 2016年08月30日  
 营业期限 2016年08月30日至\*\*\*\*\*  
 经营范围 汽车轮胎的研发; 汽车轮胎、汽车配件、机电产品、电子产品、机械设备及配件、举升机及配件、四轮定位仪、汽车检测设备销售; 工业自动化装备的研发及销售; 从事汽车制造、汽车检测领域的技术开发、技术咨询、技术服务、技术转让; 机电设备安装及维修(除特种设备)。(依法须经批准的项目, 经相关部门批准后方可开展经营活动)



登记机关



请于每年1月1日至6月30日履行年报公示义务

2016年 12月 16日



防扎 防刺 自愈合



## 铠易安—市场容量

---

截止2016年底，中国汽车保有量达1.94亿辆。其中，私家车总量达1.46亿辆，每百户家庭拥有36辆；全国有49个城市的汽车保有量超过百万辆，18个城市超200万辆，6个城市超300万辆。2016年，全国机动车驾驶人数量达3.6亿人，汽车驾驶人超3.1亿人，占驾驶人总量的87.49%，全年新增汽车驾驶人3129万人；截至2016年底，全国机动车保有量达2.9亿辆，其中汽车1.94亿辆；机动车驾驶人3.6亿人，其中汽车驾驶人超过3.1亿人。

苏州1500万人口，400万辆机动车，品牌推广的话预计两年做10%，一辆机动车4条轮胎，两年就是160万条轮胎；



## 铠易安—轮胎需求分析

---

轮胎需求分析：中橡协数据显示，2015年，全国轮胎总产量为5.65亿条，同比增长0.53%。国外品牌米其林2015年销售额为211.99亿欧元，相比去年增长8.4%，普利司通销售额增长3.2%，为37902亿日元；固特异销售额为164亿美元，下降9.3%；倍耐力销售收入提高4.8%到69.3亿美元；德国大陆马牌全年销售额增长14%；优科豪马净销售额增长0.7%，连续四年实现增长；住友销售收入为70.1亿美元；韩泰销售额下降3.5%至56.56亿美元；

行业痛点：普通轮胎遇扎、刺需补胎，需花费大量的时间及费用，且不具备防爆功能，容易发生车辆安全事故。最为严重的举例：从爆胎到失控，司机的反应控制时间只有3秒左右，车辆在时速120公里以上发生爆胎事故死亡率接近100%。

## 铠易安—技术先进性

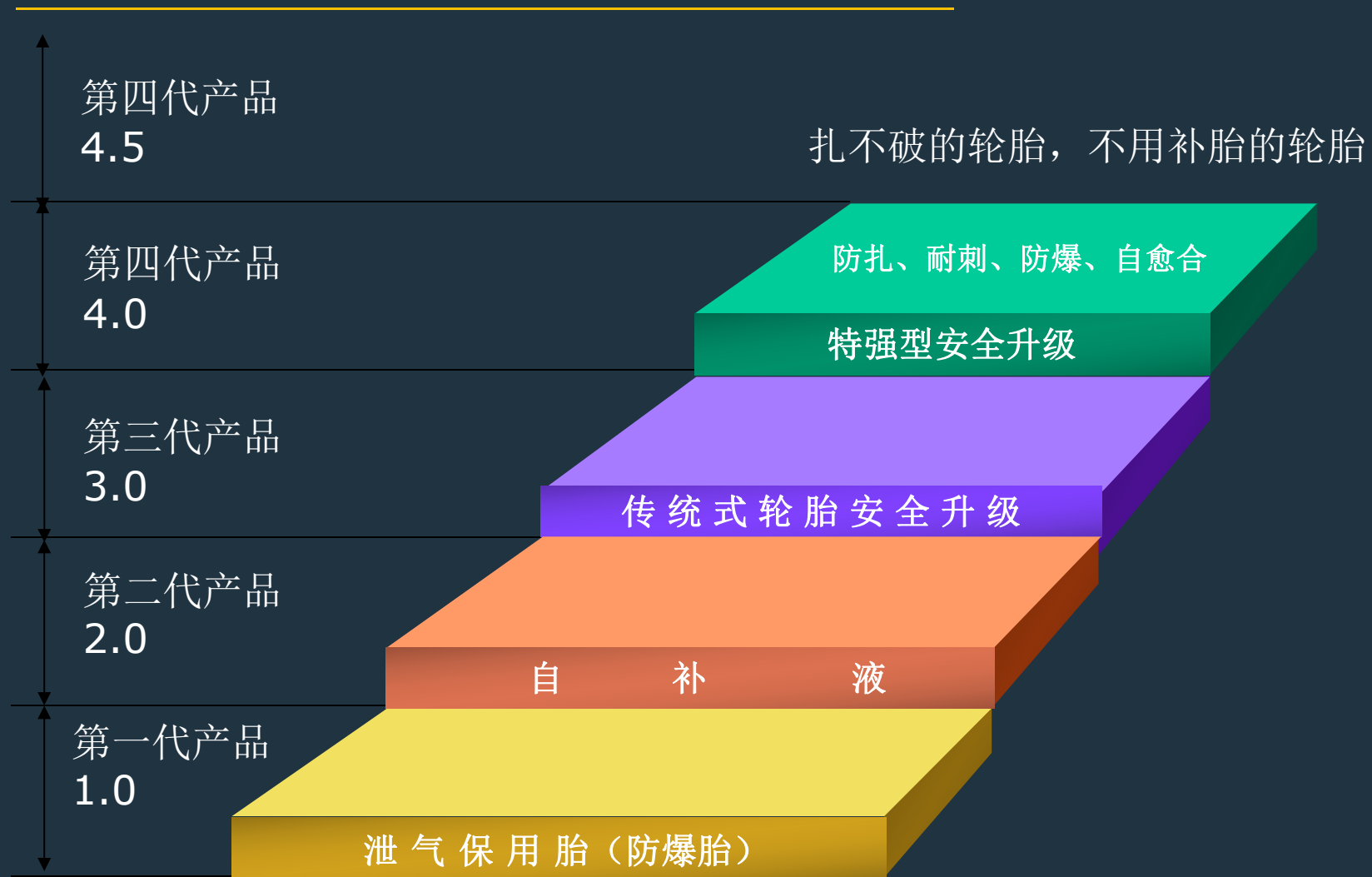
---

铠易安自愈合轮胎主要有三个核心点：

- 1， 轮胎生产配方的改良
- 2， 高分子纳米材料
- 3， 精密设备升级工艺

铠易安轮胎的生产经过自主研发中心研发，通过改善胶料配方提升轮胎本身的安全性；高分子涂层材料即纳米高分子记忆橡胶，是将纳米技术应用于高分子材料，并将原有分子结构改良添加超高分子材料和萜烯类材料，使其具有还原记忆功能，耐温性和可塑性，快速自愈合功能；当轮胎突遇钉体刺入时，高分子材料能迅速将钉体包围并及时把穿孔彻底密封，有效防止漏气；当钉体拔出时，高分子复合材料瞬间填充创口，阻止轮胎漏气，保障胎压正常，从而有效避免车祸事故的发生。

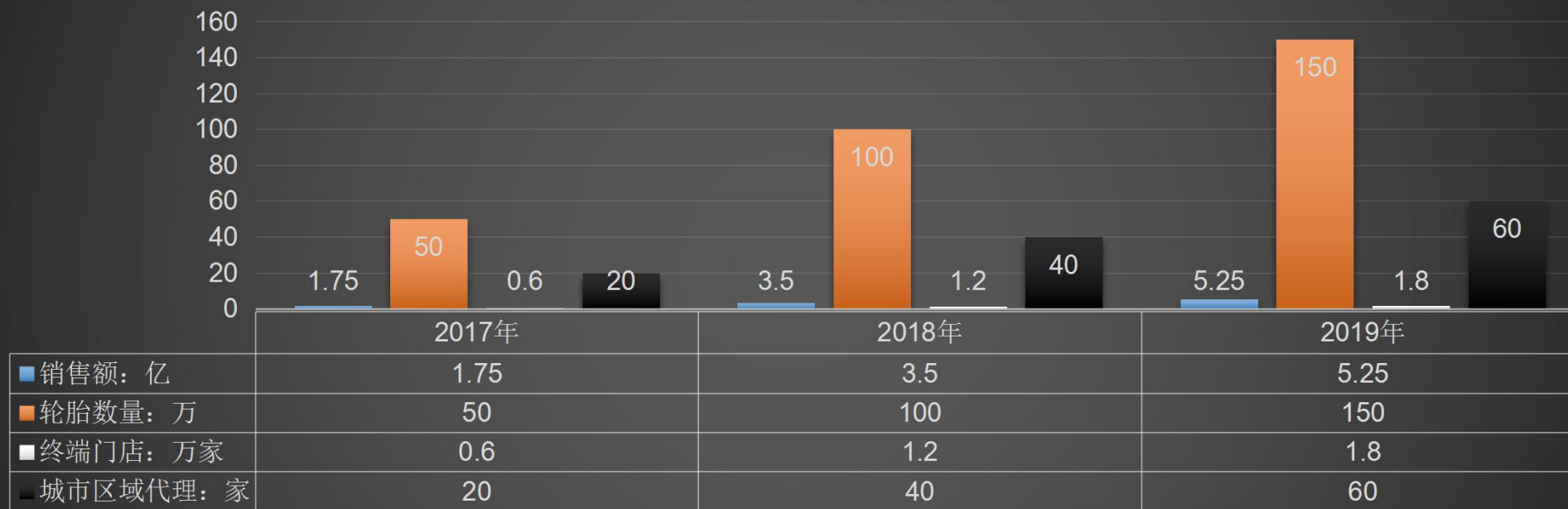
# 技术先进性对比(普通牌轮胎不具备以下功能)



# 铠易安—商业计划

由传统方式稳扎稳打，招募区域代理商和分销商，开设品牌专卖店，建立高端品牌形象，该部分工作由专业经验丰富的营销团队完善，形成强有力的基础；考虑到市场的营销的一些壁垒，2017年市场营销规划以地级城市代理销售模式，形成强有力的标榜城市，2018年为省代（部分）、市代营销模式，2019年为省代营销模式（全国市场）及形成国际贸易部，实现全球营销。

### 2017-2019年总体发展规划



■ 销售额: 亿 ■ 轮胎数量: 万 ■ 终端门店: 万家 ■ 城市区域代理: 家

## 铠易安—财务预测（以205-55-16型为例）

---

项 目	2017年度	2018年度	2019年年度
销售量（万条）	50	100	150
单 位（元/条）	419	419	419
销 售 额（万元）	20950	41900	62850
运营费用（元/条）	50	50	50

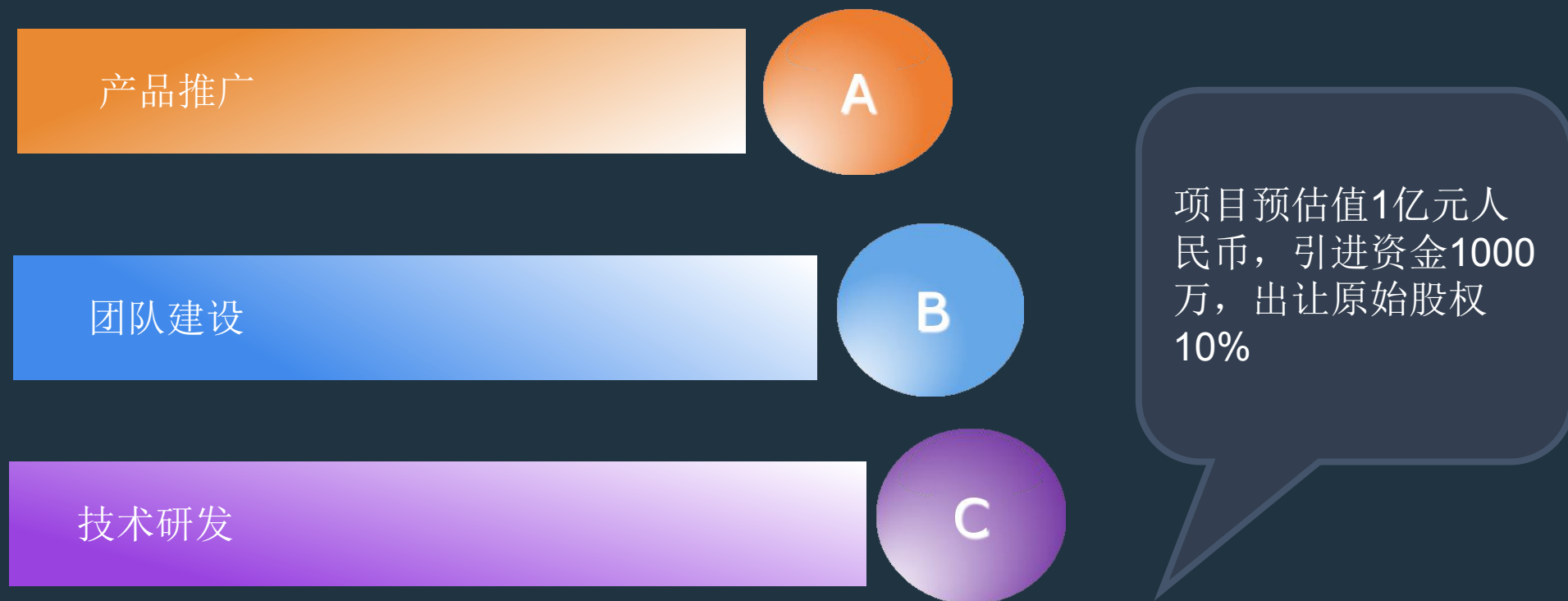
备注：

2017年为市代营销模式；

2018年为省代（部分）、市代营销模式；

2019年为省代营销模式（全国市场）及形成国际贸易部，实现全球营销。

# 铠易安—融资计划



备注：（股权退出方式）  
股权转让，股份回收；  
2017年筹备新三板上市计划

# 风险与防范

---

项目风险：品牌推广，快速占领市场，占领区域或销售平台，完善销售渠道；

回避风险：快速品牌推广，占领区域或销售平台，完善销售渠道，抵制市场营销风险。

## 铠易安—结束语

---

非常感谢您能够在百忙之中阅读此项目，希望此项目能够为您带来实质性的帮助，让您我的工作更加的相互相扣，我们一直在为更好的服务你们而积极努力着；在操作过程中如有问题请随时联系铠易安轮胎市场部任意成员。

此致！  
铠易安集团-市场部

2017年1月1日



谢谢观看