

南极星海鲜食品

Arctic Star Foods

商业计划书





公司介绍

产品介绍

团队介绍

竞争对手分析

财务盈利情况

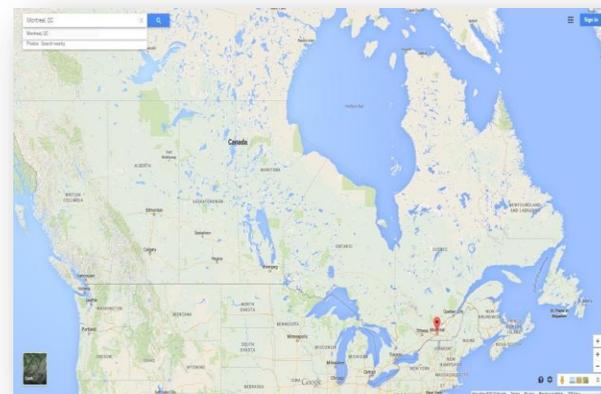
融资方案

Arctic Star Foods公司，总部位于加拿大蒙特利尔，**一家海鲜食品供应商**，在当地是知名海产品供货商，拥有相当的市场份额。

在美丽和广阔的圣·劳伦斯河边，南极星食品公司位于蒙特利尔的西岛。我们建于2000年，**是魁北克省最大的海鲜食品批发公司之一**。主要客户包括批发商和零售商，如本地餐馆，超市和来自魁北克市，渥太华，多伦多以及东加的餐馆和超市，直到全球市场。

我们有着**丰富的进出口经验**，我们提供各种**高品质产品**和**最优质的送货服务**。同时，拥有良好的管理团队，优秀的市场营销人才。

公司拥有客户超过三百家，潜在客户超过五百家。大客户包括超市 Train Tiger，Metro C&T等。在中国和美加都拥有**稳定的供货渠道和良好信用**，银行记录良好。



加拿大蒙特利尔



我们的产品来自加拿大，美国，南美，中国，越南，泰国，印度等，包括冷冻海鲜, 鱼类，新鲜海鲜, 鱼类和干货。

公司介绍

产品介绍

团队介绍

竞争对手分析

财务盈利情况

融资方案



三文鱼，金枪鱼，牡蛎，龙虾，扇贝，鱼，青口。

酱油，醋，炸粉，紫菜，植物油，味精，大米，蚝油，辣椒酱，筷子。



公司介绍

产品介绍

团队介绍

竞争对手分析

财务盈利情况

融资方案



Andy Diao

公司创始人，经济管理研究生，从事海产品生意15年，有丰富的市场销售和团队管理经验，有广阔的人脉，拥有公司100%股权。自2012年接手公司以来，公司经营从最初的300多万营业收入增长至今的1000万。



Jeff Li

公司总经理，
经济管理硕士。



Salin

服务公司九年，拥有丰富的
库房管理经验。



公司介绍

产品介绍

团队介绍

竞争对手分析

财务盈利情况

融资方案

一、竞争对手

Gi Ocean Tai Feng Nortic



二、我们的优势

公司介绍

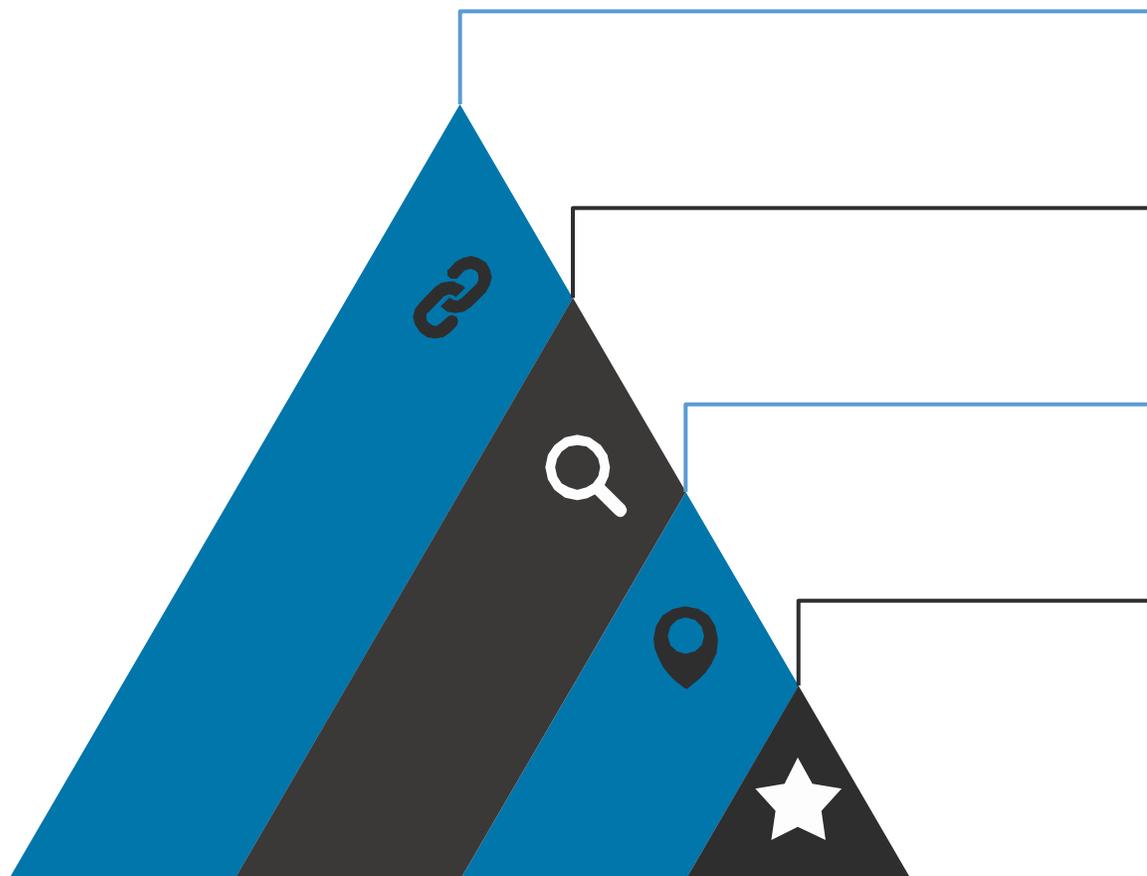
产品介绍

团队介绍

竞争对手分析

财务盈利情况

融资方案



公司创始人有**15年生鲜分销经验**，经验丰富。广泛的优质食材供应网络，在**国内有稳定货源渠道**。

公司营运多年，有相对**稳定的客户网络**，有**稳定销售团队**。

公司在魁北克有一定影响力和知名度，在银行和供货中有**良好的信誉**。企业文化为**真诚**，提供客人**最满意服务**。

员工构成合理，多族裔，合作愉快。沟通氛围良好。



一、营收利润情况

2013、2014、2015营收利润

| | 2013 | 2014 | 2015 |
|----|------|------|------|
| 营收 | 940万 | 950万 | 935万 |
| 纯利 | 18万余 | 17万余 | 20万余 |

2017、2018、2019营收利润预测

| | 2017 | 2018 | 2019 |
|----|-------|-------|-------|
| 营收 | 1000万 | 1200万 | 1500万 |
| 纯利 | 30万 | 40万 | 60万 |

公司介绍

产品介绍

团队介绍

竞争对手分析

财务盈利情况

融资方案



公司介绍

产品介绍

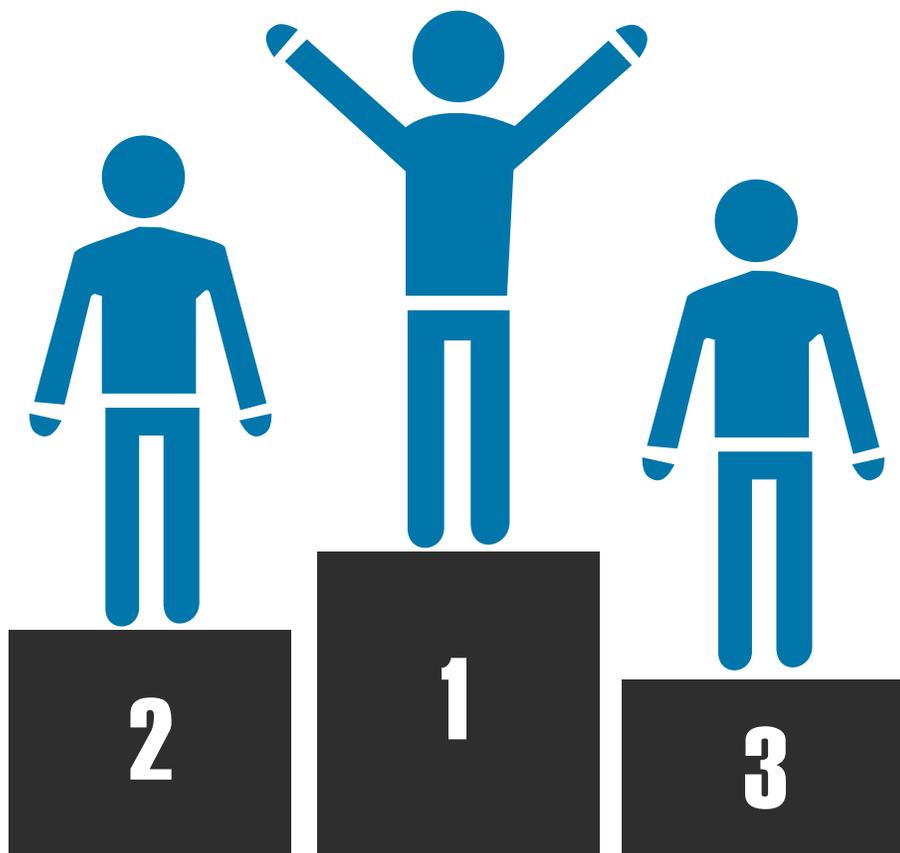
团队介绍

竞争对手分析

财务盈利情况

融资方案

二、营收增长来源



增加货源品类，增加独家代理货源，流动资金的增加，可以扩大市场份额。



现有加拿大及全球货源在中国开拓市场，原来聚焦于加拿大市场。



设计合理工作流程并不断优化。



公司介绍

产品介绍

团队介绍

竞争对手分析

财务盈利情况

融资方案



01

现有公司总体作价（加币）：120万无形资产，应收货款180万，存货160万，应付货款及银行贷款120万。总计估值340万。

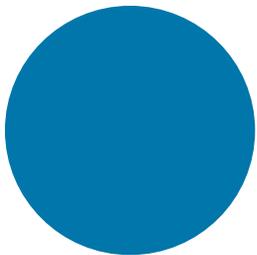
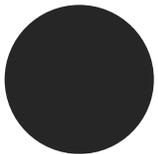
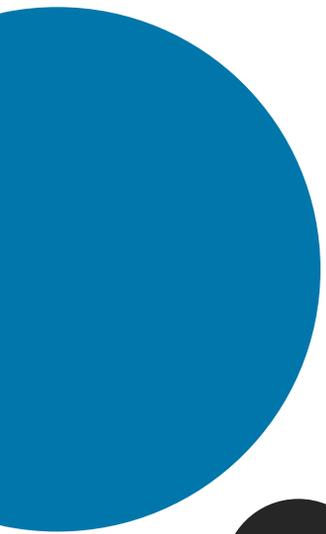
融资需求100万加币，用股权置换，可投全额也可投部分额度。投资方最好有相关货源或其他销售渠道等助力公司成长。

02



03

100万用来建立更大的仓库，支付运营费用，资金周转。提升销售额。



感谢观看

THANK

YOU